

城固县大鲵产业发展调查及思考

吴红梅

(城固县水产站 陕西 城固 723200)

摘 要 本文对城固大鲵产业发展现状及存在的问题进行了认真分析,提出了对策建议,为城固的大鲵产业发展提供参考依据。

关键词 大鲵;产业发展;调查

中图分类号 F326.4

文献标识码 B

城固县位于陕西省汉中盆地中部,河流纵横,水资源丰富无污染,是陕西省的水产养殖大县和大鲵养殖大县。近年来,城固县县委、县政府把大鲵产业做为县农业发展的“八大产业”之一重点发展,把培植大鲵产业作为农民增收致富的支柱产业来抓。但是随着产业的快速扩张和效益膨胀,通过调查不难发现,按照科学可持续发展的需要,当前大鲵产业发展还存在一些突出问题,有待于采取措施加以解决。

1 大鲵产业现状

近年来,通过大鲵资源保护与合理开发利用相结合,坚持走“保护中发展,发展中更好保护”路子。经过几年的努力,城固县大鲵保护事业有了长足的发展,大鲵繁育技术取得成功,大鲵驯养繁殖和家庭养殖方兴未艾,大鲵养殖现状喜人。为了长足发展,对城固县大鲵现状做了调查。

(1)产业化养殖已具雏形。

城固县的生态条件适合大鲵生长,为汉中市原产区之一。近年来,县委、县政府立足

县域资源优势,推进产业结构调整,坚持政府引导,社会广泛参与的多元化投资体制,在三合、双溪、小河等大鲵重要的栖息地推进大鲵产业发展,形成了一定的规模。截止2013年,全县共有大鲵养殖专业户700余户,大鲵养殖场190个,大鲵仿生态繁育场15个,全县存池大鲵近86万尾,年实现销售收入26000万元。

(2)大鲵繁育技术取得突破性进展,为规模化、持续性发展提供可靠保障。

2013年养殖亲鲵3万余尾,年繁育幼鲵43万余尾,为大鲵资源增殖、养殖提供了种苗支持。陕西胥水生物开发有限公司等龙头企业,经过多年的积累探索和实验研究,大鲵人工授精和繁育技术方面取得了一定进展,总结出一套成熟的亲鲵人工驯养繁育技术和种苗培育技术。陕西胥水生物开发有限公司被省、市列入科研项目的“大鲵人工授精和繁育技术”获得了省水利厅一等奖、省科技厅三等奖。

(3)大鲵养殖技术日趋成熟。

城固县的大鲵养殖起步较早,在代明恒、梁永金等养殖户的坚持不懈下,在省市专家的勤钻苦研和帮助下探索了一套适合本县养殖

的适用技术。该技术经历了人工驯养、人工繁殖和人控条件下的仿生态繁殖技术研究三个阶段,大鲵在经历了野转家、家转野的过程中,养殖人员掌握了大鲵的生活习性和繁殖规律,目前大多数养殖户对养殖技术已经谙熟。

(4)大鲵产业处于快速扩张阶段。

受高利润驱使,农民对大鲵养殖趋之若鹜,导致大鲵幼苗市场长期处于供不应求的态势。2006年以来,城固县的大鲵驯养繁殖数目和驯养繁殖总量快速扩张,新增繁殖场10个,新增养殖户650户,出现了大量亲鲵流向城固的局面。在调查中发现,繁殖的幼鲵95%都销售本县区,2.0kg以上的成鲵85%留做亲本,最终流向餐桌的只是很小的一部分,出现了“种缺苗贵”的局面,虽然这是一个产业走向成熟的必然阶段,但存在的风险和损失不容忽视。

(5)行业管理逐步规范。

城固县在贯彻“保护中发展,发展中更好保护”野生动物保护开发方针时,成立了“城固县大鲵养殖专业合作社”和“城固县大鲵养殖协会”这些机构在大鲵保护、信息服务和技术研究、技术指导等方面都发挥了积极的作用。

工进度,降低工程造价。

对于不良地质段的施工,要根据围岩类别和岩石分类制定不同的支护和爆破方法,如同样是一类围岩岩石具有一定的抗压强度,可以采用超前锚杆、钢拱架和锚喷的方法进行支护。

一次支护和不良地质段处理,要做到及时,突出一个“快”字,延误支护时间导致的结果是很惨重,这一点我们监理过的工程是有过深刻教训。这就要求参建各方劲往一块使,要相互补充,不要因一时程序不到位,相互指责批评,要正确理解同行工作意图,建立一个和谐工程建设氛围。要用好自己手中权力,及时决策,既要保证施工人员和工程的安全,又要降低工程造价,不要不负责的从一个极端走向另一个极端。

3 工程技术方案的一些难点控制

(1)隧洞光爆的控制

目前隧洞工程光爆均存在一定的问题,探究原因有:公安机关控制销售的非电毫秒延时导爆管缺货,导致施工爆破实际不是按照爆破设计实施,对于周边孔爆破设计要求串联两小卷炸药(直径25mm),而由于市场缺货,施工过程中不进行串联,导致了周边孔钻孔按照爆破设计实施,而装药时却将周边孔孔距扩大了一倍,严重影响了光爆效果。周边孔方向存在问题。爆破设计与岩石级别不符。对于以上存在的问题,需要分别对待处理,以达到有效控制光爆效果。

(2)施工排水方案的问题。施工排水方案尽量做到一次排出洞外,尽量作到施工排水互

不影响,以提高工作时间。

(3)对于掌子面的排水要引起高度重视,对于1:2斜支洞水基本积于掌子面,若不及时排水,将导致低孔的装药效果和光爆效果,严重时,要进行二次补炮,会影响工期。

(4)对于进口段存在的山体不稳的问题,提出方案是,先做山体排水和山体的喷护,山体的喷护尽量采用自进式锚杆,它的优点是既可以注浆,又不在成孔问题,若用设计上中空注浆锚杆,很难成孔,在山体喷护过程中,再做洞门砌护,最后完成进洞,进洞时,根据现场具体情况,采用大管棚,若大管棚在实施过程中,不能成孔时,要采用地质钻带套管的办法。陕西水利

(责任编辑:王晓阳)

城固县水产技术推广站近几年在大鲵繁殖的技术推广、驯养繁殖与经营利用证件办理、市场信息沟通与服务等方面做了大量的工作,为大鲵产业发展作出了积极贡献。

2 存在的困难和问题

通过政府的正确引导和职能部门的大力支持,城固县的大鲵养殖取得了突破性发展,大鲵产业化也建立起了一定的支撑,但是在快速发展的背后,也存在着一些风险和潜在的损失,必须引起高度重视。

(1)发展混乱。

一是价格混乱。幼鲵和亲鲵价格高,波动大,散户户缺乏理性,驯养户涨价时哄抬价格,跌价时又争抢客户,价格市场混乱,这样不但增加了养殖成本也增加了养殖风险。二是流通混乱。盲目引种,检疫、检验环节不完善,幼鲵质量优劣不齐,成活率低,销售手续繁杂,销售渠道混乱。

(2)政策限制。

《野生动物保护法》和《水生野生动物保护实施条例》规定,驯养繁殖大鲵需要办理省级驯养繁殖许可证,经营利用需办理国家级经营利用许可证,销售需办理省级运输证。由于办证耗时长,手续繁杂,城固县大多数大鲵驯养户属于无证驯养繁殖和经营利用,地下交易,群众权益得不到法律保障。

(3)销售渠道不畅通。

城固县大鲵市场已由是卖方市场变成买方市场,外销渠道较窄,造成大鲵压池现象特别严重,市场价格急剧跌落,给养殖户造成了前所未有的压力。尽管目前大鲵销售价位大幅下滑,但仍然是消费中的高档奢侈品,其消费群体有限,而大鲵产品深加工因为原料贵、数量少、产品不成熟等导致终端市场开发不够。

(4)抗疫病风险能力差。

大鲵在经过“野转家”的过程中,其自身对外界致病因子的抵抗能力也随着降低,容易患病。盲目的引种和大密度养殖都会带入病菌相互传染,特别是“大脚病”,被视为大鲵癌症,近几年来该病给大鲵养殖造成了严重的经济损失。养殖户乱用、滥用鱼药,药物残留严重,甚至将病鱼、死鱼流向消费市场,造成食品安全隐患。

(5)服务体系不配套。

大鲵产业发展过程中,各级对该产业的认识不统一,政府的参与力度不够,管理不到位,渔政监管部门人员有限,面对庞大的产业规模,力量薄弱,大鲵疾病防治技术严重滞后,没有从事大鲵疾病研究的专业机构,没有建立起技术、疾病防治、销售等

服务体系。

(6)发展信心不足。

受大鲵市场价格持续低迷的影响,农户小规模养殖抗市场风险能力差的弊端日趋明显,还要面临疫病、市场、自然等方面的风险,特别是近年来,大鲵市场理性回归,销售价位大幅下降,养殖企业及农户高价位引种、高投入建场、高成本购饵料等因素,现实价位与理想价位悬殊太大,发展信心已经开始动摇,大鲵产业发展面临的问题需要引起高度重视。

3 加强大鲵产业发展的对策

大鲵产业发展是一个持续渐进的过程,既要保护好大鲵资源,又要取得市场的长足发展,就要求做好引导和推广、规划和规范、管理和服务,降低发展风险,使大鲵由分散发展向产业化经营、少数户致富带动共同富裕转变,真正把大鲵培育成城固县农民增收致富的主导产业。

(1)统一思想认识,坚定发展信心。

大鲵养殖在城固有着得天独厚的自然环境优势,现在大鲵行业出现的问题是暂时的。首先认识上要走出“三个误区”:一是,认为现在大鲵市场价格下滑,产品滞销,压池现象严重,不宜发展;二是,把发展希望寄托在政府扶持上;三是,技术和信息在产业内部互相保密,相互交流少,固步自封。要清楚认识到城固大鲵产业发展优势:一是有生态优势。政府部门采取了严格的资源保护措施,限制工业对大鲵养殖环境的严重污染,限制外来物种的随意引进,保护自然环境和自然资源;保证大鲵养殖的种苗供给和市场稳定;保护养殖企业和养殖户的利益。二是有群众基础。大鲵养殖的劳动成本低,适合群众利用地下空间和闲暇时间养殖,是一个富民项目,国家对该产业实行税收优惠。三是有经济效益。虽然大鲵养殖暴利时代已过去,但养殖前景仍然看好。据目前市场价测算,每条商品鱼利润为500元左右。如此丰厚的养殖利润,是其他任何养殖业难以比拟的,所以说要坚定发展养殖信心。

(2)争取政策扶持,加强服务协调。

建议县委、县政府加大服务协调工作力度。一要加强政策引导。县政府出台关于加快大鲵产业发展的意见,明确发展规划与区域布局,明确发展重点;突破政策限制,下放驯养繁殖和经营利用许可证办理权限,让大鲵养殖合法化、生产管理规范化、销售利用畅通化,消除群众顾虑。二要提供资金扶持。鼓励金融部门重点解决繁养大户的资金不足,渔政部门利用贴息贷

款满足繁养大户的资金需求。三要加强工作协调。水产、渔业行业主管部门要加强行业指导、信息服务、工作协调。大力推进水产科技与大鲵生产相结合,对发展大鲵产业作出积极贡献的科技人员应予以奖励。

(3)拓展销售市场,畅通流通渠道。

按照“公司+农户”、“专业社+农户”的发展模式,形成利益共享、风险共担的良性发展机制。办好大鲵协会,由协会发展规划、生产标准、调节市场价格,规范市场流通,增强管理的针对性和实效性。争取把大鲵销售的运输许可证审批权下放到市或县,解决运输证随货同行随到随办的问题后,销售瓶颈将打破,这将大大促进销售工作,试着建立城固大鲵交易市场,变地下交易为合法公开交易,并把经营利用许可证办到鱼挡,畅通销售渠道。同时,引导企业与科研院所和有实力企业合作,深度研发大鲵新产品,实施大鲵产品深加工。

(4)做强龙头企业,扶大做强企业。

随着大鲵在全国范围内的大规模养殖,产业竞争将日趋激烈。主要体现在龙头企业之间的竞争,是龙头企业资金、技术、文化等的综合较量。所以,必须在资金、技术、项目等方面加大对龙头企业的扶持,采取把一些科研项目交由企业承担,新产品研发、鲵病防治等方面政府补助经费的措施,鼓励企业参与新技术新产品研究,提高企业的自主创新能力、自我发展能力、企业带动能力,努力把城固县打造成全国大鲵产业的龙头。

(5)突破大鲵疾病防控难题,构建信息宣传平台。

在大鲵养殖过程中,“大脚病”是让养殖户最为害怕和受损的病种,建议由政府出头成立大鲵疫病防控研究中心,与高等院校、科研院所联合、龙头企业参与,进行大鲵疫病和产品的深度研发。由协会将已经成熟应用的养殖积水汇编成册印发给养殖户,规范养殖行为,科学用药,通过网站进行对外宣传、信息传播,技术推广,鼓励繁养技术人员参加各类学术交流和论坛,营造良好的舆论氛围,把城固大鲵打造成闻名全国、走向世界的知名品牌。

(6)采取措施,强化行业管理。

加大对对野生大鲵资源及其他野生水生动物资源保护力度,重点加强对大鲵亲鱼池建设的规划和养殖户的管理服务,对大鲵驯养繁殖实行行政许可制、年检制,强化对引种、饵料、用药、病死鲵处置等关键环节的监管,促进大鲵产业健康持续发展。陕西水利

(责任编辑:王晓阳)